### 自然の恵みをものづくりの力へ。タルク粉砕加工のプロ集団。

# 株式会社 福岡タルク工業所

〒820-0608 福岡県嘉穂郡桂川町豆田151 TEL 0948-65-3411 HP https://www.fukuoka-talc.jp/



無機化学製品製造業

従業員数 21名 資 本 金 3,400万円

事業 内容

#### 加工技術を工夫し、安定した品質で多様なニーズに対応

1959年、滑石鉱山を開発し農薬のキャリアおよび製紙フィラー向けのタルク製品メーカー として発足。製紙や印刷技術の高度化に伴い高品質タルクの需要が高まり、タルク専業メー カーとして発展。西日本地区の製紙および塗料における顧客のニーズに応える供給体制を 構築。



### ◎ 改善成果のポイント

#### 訪問支援回数 | 12回(支援期間:11カ月)

- ●受注データベースの構築によりデータを一元化
- ●表計算ソフトマクロの活用による手書き作業削減とミス撲滅を実現





# くしょう どんな困りごと(課題)がありましたか?

改善前の当社では、顧客からの注文情報を手書きの書類や連携のない表計算ソフ トでアナログ的に管理しており、各部署に類似の管理簿が存在していました。営業部 門では表計算ソフトで受注情報をまとめ、受注日報として社内へ報告していたもの の、データは活用されていませんでした。八代工場では出荷情報を表計算ソフトに入 力し、出荷日報として報告していましたが、出荷準備に使用するリストや指示書には、 注文書から転記した手書きのメモを使用していました。総務部門では出荷日報の情 報を出荷表に手書きで転記し、受注日報と照合したのち、売上情報を販売管理システ ムに手入力していました。管理簿や日報が複数存在していながら相互連携されてい ないため、業務は煩雑でムダが多く、属人化によってミスも起こりやすい状況でした。

このようなアナログ的な事務作業の削減や属人化を課題として、受注から出荷・請 求までを一元管理できるシステムと社内での情報共有とデータの有効活用すること を目標にしました。 課題 (4)



原料のタルク(滑石)



改善前の受注時の業務フロー

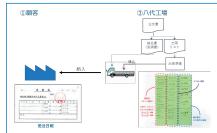


### ✔ 改善の取組み内容を教えてください

社内での情報共有の実現に向けて、表計算ソフトを使用した受注データベース(DB) の構築に取り組みました。DBの設計にあたり、①業務のアウトプットに即したワーク シートで構成する、②手書き作業を可能な限り排除するため表計算ソフトの自動化プロ グラムを使用する方針で進めました。

また、DBへのアクセス用にフォームを作成し、トップ画面にメニューを設置、各種処理 を選択・実行できる仕組みとしました。展開される処理画面では、各種日報や帳票の印 刷機能を持たせ、手書き作業の削減を図りました。加えて、製品別納入量の推移や月度 の製品別納入量をグラフ表示させ、売上げ増減の要因解析や次月の生産計画への反 映が可能となりました。さらに、販売管理システムへの転送用メニューも作成し、期間指 定で売上情報を抽出して、CSV形式で転送することで、手入力作業を省力化しました。

加えて、属人化対策として、構築したDBの操作を含む業務フローを見直し、確実な標 準化を推進しました。



改善前の出荷業務の業務フロー



改善前の、納品と請求の業務フロ-



### 取組んで良くなった点を教えてください



(改善点)

データベースの導入により、社内の情報共有が可能となりました。従来 使用していた複数の手書き管理簿や帳票の廃止と、各種日報の出力が可 能になったことで、大幅な作業時間短縮を達成しました。

具体的には、総務部門では売上入力、受領書確認、実績・売上日報作成 等で138分/月の削減、営業部門では日報作成、製品別納入量集計等で 73分/月の削減、本社全体では211分/月の大幅削減を達成しました。さ らに、八代工場では出荷指示書作成等の改善によって、235分/月の作業 時間を削減できました。



DB構築と改善後の業務フロ・



データ連携ができるようになったことで、改善前に八代工場で平均年4 回の頻度で発生していた出荷ミスが撲滅できました。

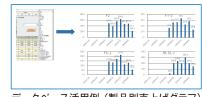
データベースの活用により、実績の見える化だけでなく、マシン停止期 間前に在庫保有数の算出シミュレーションなどにも活用できました。



トップメニューと受注情報入力画面



データベースを日々確実に運用するだけでなく、保守管理および活動 期間中に気づいた課題を解決するため、表計算ソフトのプログラミングス キルの向上に努めます。また、業務の標準化の完成度を高めると共に、多 能工化の推進にも取り組みます。



データベース活用例(製品別売上げグラフ)

### 企業様の声

受注データベース導入により、散在していた情報が一元化さ れ、必要な帳票やデータがすぐに取り出せるようになりまし た。業務の見える化が進み、属人化の解消にもつながっ ています。また、生産計画のシミュレーションや資料作 成もスムーズになり、事務作業面での効率化を実感

しています。今後は今回の学びを 活かしながら、更なる業務改善、 生産性の向上に取り組んで

土田 聡子様

まいります。 株式会社 福岡タルク工業所

# 生産性アドバイザーから一言

受注情報から各種日報や実績表を手書きなしでア ウトプットできるシステム構築に取組みました。活動 した2名の担当者は、最初は戸惑ったところもあったよ うですが、積極的に活動してくれて、最後はできあがった データベースを使う新しい業務フロー図を完成させて自社

の手の内化ができました。彼女らの表計算 ソフトスキルと改善マインドが活動を通して上 達したことが何より良かったです。



生産性アドバイザー 山下 博